



http://www.dinheirovivo.pt/Empresas/Artigo/CIECO353815.html

Escritório de Pedro Rebelo de Sousa cria apoio especializado para startups

As startups enfrentam vários desafios jurídicos, para os quais não têm know-how, nem orçamento. A constituição da sociedade e as questões contratuais são alguns exemplos, mas quando se trata de empresas tecnológicas coloca-se ainda a questão da propriedade intelectual, contratos de software e licenciamentos.

Para responder a esta nova realidade, alguns escritórios de advogados criaram projetos de apoio ao empreendedorismo e startups, como é o caso da SRS Advogados, liderada por Pedro Rebelo de Sousa.

Leia também Um conselho por dia: Imaginar caminho para o sucesso pode ajudar a torná-lo realidade

Este escritório, que estabeleceu uma parceria com a Startup Lisboa, com a AUDAX/LABS, e ainda com a Fábrica de Startups, oferece "aconselhamento genérico às startups em condições especiais", ou seja, explicou ao Dinheiro Vivo Paulo Bandeira da SRS, "são serviços a valores reduzidos, cerca de metade do normal, e com orçamento fechado", permitindo, assim, "que essas empresas, que ainda têm um nível baixo de investimento, não deixem de ter o apoio jurídico de que necessitam".

A Babybook, que ajuda creches e jardins de infância, é uma das startups que já beneficiou deste apoio e, de acordo com o seu responsável, João Barata, "o problema era a negociação com os investidores, a parte contratual". Foi através da Startup



Lisboa que tiveram conhecimento da SRS Advogados, "que tinha uma oferta muito simpática para os serviços jurídicos que necessitávamos".

João Barata acrescenta que "o importante é que partimos para uma relação com advogados, neste caso um escritório top, mas sabemos exatamente quanto vamos pagar pelos serviços, sem surpresas, mesmo que represente mais horas de trabalho, e a preços mais reduzidos".

Para este empreendedor, que contou com apoio jurídico desde a formação da empresa, "a escolha foi decisiva, existem inúmeros pormenores que desconhecemos e não temos, no início, como pagar os valores normais de mercado".

Para David Malta, da Cell2B, que desenvolveu um fármaco para tratar doentes que apresentam sinais de rejeição após transplantes de medula óssea, a relação com a SRS Advogados representou "um bom apoio jurídico a custos controlados".

Apoio dado desde o início da empresa e que se mantém, "porque no nosso caso é fundamental o registo de patentes e as regras jurídicas são muito específicas Sem o apoio de profissionais seria muito complicado".

Por outro lado, frisa, "conseguimos um apoio de qualidade, com previsibilidade de custos e a um bom preço".

Para Paulo Bandeira, da SRS, "este projeto foi elaborado numa ótica de investimento, ou seja, queremos que essas novas empresas cresçam e se tornem empresas maduras e nós, enquanto escritório, cresceremos com elas".

Em termos concretos, a equipa da SRS Advogados apoia projetos nas suas diversas fases, desde a constituição (definição do enquadramento societário e legal e contratação de trabalhadores); ao desenvolvimento do projeto (registo de marcas e patentes, contratos de transmissão e licenciamento de direitos de propriedade industrial, licenciamento e desenvolvimento de software, fornecimento de hardware e outsourcing de projeto, implementação de plataformas de comércio eletrónico e estruturação de operações de venda através da Internet (B2B e B2C), redes sociais, etc.).



Este acompanhamento é também importante na fase de seed funding ou de venture capital (análise e negociação de contratos de investimento e de financiamento).