

MOÇAMBIQUE

DIRECTÓRIO DA CÂMARA DE COMÉRCIO

Publicação Anual | Distribuição Gratuita



2020

Informação que fortalece as empresas

Versão online Directório
Moçambique 2020





Fotografia istock

Aconselhamento Jurídico e Consultoria de Negócios

COMPETÊNCIAS DE APOIO AO CRESCIMENTO DAS EMPRESAS MOÇAMBICANAS

O futuro de Moçambique tem enormes potencialidades que hoje já não são apenas uma perspetiva de futuro desejado, mas uma certeza afirmada em dados reais. Não é só o gás natural, os minérios raros e valiosos, a terra com enormes capacidades agrárias ou o mar pleno de pescado. Fundamentalmente, são os moçambicanos com a sua capacidade de aprendizagem e vontade de ter uma vida melhor.

As riquezas naturais de Moçambique aí estão para mostrar ao mundo a capacidade enorme de desenvolvimento e o potencial de crescimento. Mas não basta a existência destas riquezas para criar um futuro melhor, é necessário que se saiba aproveitar as vantagens e oportunidades que elas permitem para mudar o futuro do país e dos moçambicanos.

Para tornar esse futuro real, o tecido económico e produtivo de Moçambique precisa de empresas fortes e capitalizadas, lideradas por gestores profissionais e experientes, capazes de singrar no mundo atual altamente competitivo e pleno de novos desafios. Longe vão os tempos da economia informal, do improvisado, que não permite o desenvolvimento e a criação de riqueza e emprego, sendo incapaz de se adaptar aos novos desafios.

Todos ganham com esta mudança de paradigma, com este abandonar de uma economia paralela em que todos perdem, os moçambicanos e o Governo. É preciso tudo fazer para apoiar este desenvolvimento de forma sustentável, capacitando os empresários e permitindo-lhes saber crescer num mundo competitivo, mais justo e ambientalmente capaz.

A economia é global e os recursos naturais são vendidos no mercado mundial por empresas globais. Às empresas moçambicanas cabe dotar esses projetos dos serviços, obras e fornecimentos de que precisam, criando empregos e permitindo que as receitas desses projetos também fiquem em Moçambique.

AO SERVIÇO DO DESENVOLVIMENTO MOÇAMBICANO

Uma das grandes vantagens que Moçambique já hoje detém passa pelas suas sociedades de advogados, extremamente capacitadas, com profissionais competentes e experientes. As empresas moçambicanas e o Governo de Moçambique têm de saber aproveitar esta mais-valia. Nada de pior existe do que um projeto feito sem aconselhamento jurídico competente. Não nos podemos esquecer que da parte das grandes empresas multinacionais que gerem esses projetos estão sempre sociedades de advogados internacionais experientes, pelo que do lado moçambicano é necessário que também estejam advogados de igual competência.



Nazir Bhikha

BHIKHA & POPAT ADVOCADOS



José Luís Moreira da Silva

SRS ADVOCADOS

O aconselhamento jurídico e a consultadoria de negócios têm de estar sempre presentes na vida das empresas moçambicanas. Saber como melhor criar uma empresa, proceder aos registos legais necessários, dotar-se de contratos de trabalho ou de prestação de serviços bem feitos, adquirir os seguros suficientes e contratar fornecedores e clientes, nacionais e estrangeiros, com base em contratos bem feitos, é o primeiro passo para um sucesso empresarial, profissional e pessoal.

Tem de se deixar de pensar no curto prazo, em avançar na total irresponsabilidade e insegurança, que só vai potenciar a desgraça e o arrependimento. O advogado não pode ser só chamado, como um bombeiro, para apagar os fogos da incompetência, tentando resolver depois no tribunal um mau contrato. O futuro tem de ser prevenido com antecedência, com um aconselhamento jurídico correto e no momento certo, isto é, antes do negócio ser realizado. Só assim se previnem os erros e se acautela o futuro.

Quantas vezes um empresário teve a má notícia de não poder receber o dinheiro de que estava à espera por um erro no seu contrato, obrigando-o a ir a tribunal e gastar mais tempo e dinheiro para poder receber aquilo que julgava ter direito, mas com resultados incertos, muitas vezes obrigando-o a fazer um mau acordo para salvar parte do negócio. Tudo porque não consultou um advogado antes de fechar o negócio, estando a lidar com outra empresa que tinha essa vantagem de estar devidamente assessorada por um. Não chega chorar pelos erros cometidos, antes da conclusão de um negócio há que pensar a tempo e cada empresa rodear-se do melhor aconselhamento jurídico possível.

NOVOS TEMPOS, NOVAS EXIGÊNCIAS

Os novos tempos que aí vêm vão exigir novos tipos de contratos e novas exigências jurídicas. Vai ser preciso contratar financiamentos sob novas condições, muitas vezes ligadas ao projeto e aos rendimentos que dele se estimam retirar. Pode haver necessidade de contratar mecanismos de proteção da inflação, da taxa de juro e da flutuação do câmbio, minorando o risco da operação.

Os novos projetos vão exigir garantias e cauções, propostas bem elaboradas e com redução de encargos. Vai ter de invocar-se regimes comerciais internacionais. Vai também exigir-se que se contrate os melhores técnicos e se adquira as melhores peças e equipamentos, tendo em conta os prazos de fornecimento, as garantias e o serviço de manutenção atempado e rigoroso, fixando-se sanções contratuais adequadas, desincentivadoras do incumprimento.

Todos sabemos como o relacionamento sempre necessário com entidades públicas pode às vezes ser difícil. Mas é incontornável obter licenças, autorizações, contratos, documentos junto de instituições públicas.

Em projetos internacionais, onde as empresas moçambicanas também devem participar, vai ser exigido meios de resolução de conflitos alternativos aos tribunais, como a mediação, a conciliação ou a arbitragem, às vezes em foros internacionais.

Desengane-se quem pense que a vida empresarial vai ficar na mesma, que a riqueza vai aparecer de um dia para o outro sem esforço nem mudanças. As enormes oportunidades que já aí estão exigem um repensar da vida empresarial e da forma de comportamento dos novos empresários que aspiram vencer. Os exemplos de outros que já vingaram são sintomáticos das mudanças e adaptações que tiveram de fazer, seja na África do Sul, aqui ao lado, ou em Moçambique.

Por conseguinte, uma das mais relevantes chaves para a mudança e para o crescimento é o aconselhamento jurídico competente de advogado, tanto na fase de arranque dos projetos como ao longo de toda a vida do mesmo. Só assim se potencia o sucesso. O advogado tem de ser visto como parte do projeto e não apenas quando ele corre mal, quando muitas vezes já é tarde.

O aconselhamento jurídico e a consultadoria de negócios são, assim, uma ajuda imprescindível ao crescimento das empresas moçambicanas. Só vai vingar quem se aperceber desta vantagem a tempo! ♦

Visão Global

Presença internacional
de primeira linha



SRS Advogados Bhikha & Popat Advogados

SRS Advogados é uma sociedade de advogados multidisciplinar, com equipas alargadas de advogados capacitadas para dar resposta em operações mais complexas. Com mais de 100 advogados em Lisboa, somos um escritório full-service, com plena capacidade de apoio em todos os sectores e áreas de atividade, tais como: ambiente, bancário, comercial, concorrência, contencioso, energia, fiscal, imobiliário, infraestruturas, laboral, marítimo, mercado de capitais, project finance, público, regulação, saúde, societário, telecomunicações e transportes.

O projeto SRS Global veio permitir uma presença internacional de primeira linha garantida através de parcerias com escritórios em vários países, tais como, Moçambique, Angola, Brasil, Macau e Malta. A SRS Advogados abriu ainda em 2017 um escritório em Singapura.

Em 2014 a SRS Advogados iniciou uma parceria com a Bhikha & Popat Advogados, um escritório de advocacia moçambicano com uma estrutura dinâmica e moderna, que lhe permite dar uma resposta célere e rigorosa, ajustada às necessidades dos seus clientes. Sedeado em Maputo, o escritório conta com uma equipa independente e profissional, assente num compromisso de qualidade e elevado grau de exigência, prestando serviços em todas as áreas do Direito.

Para a SRS e Bhikha & Popat, a inovação funciona como motor na procura de soluções para os melhores resultados. Somos multiculturais, multilinguísticos e orgulhamo-nos da elevada criatividade que colocamos ao serviço do Cliente na busca das melhores soluções jurídicas para contextos complexos.



SRS ADVOGADOS

Morada R. D. Francisco Manuel
de Melo, n.º 21
1070-085 LISBOA - Portugal
Telefone (+351) 213 132 000
Fax (+351) 213 132 001
E-mail geral.portugal@srslegal.pt
Contacto José Luís Moreira da Silva
Cargo Sócio

BHIKHA & POPAT ADVOGADOS

Morada Rua José Mateus, n.º 75
MAPUTO - Moçambique
Telefone (+258) 823 190 904
E-mail finance@bpadvogados.com
Contacto Nazir Bhikha e Momedé Popat
Cargo Sócios



: ANGOLA :
: BRASIL :
: MACAU :
: MALTA :
: MOÇAMBIQUE :
: PORTUGAL :
: SINGAPURA :

Visão Global

Presença Internacional
de primeira linha

